



福岡県代協 ニュース 平成28年新年号

<発行者> 一般社団法人 福岡県損害保険代理業協会

TEL:092-481-3424 FAX:092-482-3435 E-mail:fd32@f-daikyo.jp URL:http://www.f-daikyo.jp



平成28年 年頭所感

一般社団法人 福岡県損害保険代理業協会
会 長 富 永 紘一

謹んで新年のご祝辞を申し上げます。

今年一年が皆様にとって幸せな年になりますよう祈念いたします。

本年5月29日からいよいよ改正保険業法の新しい保険募集ルールが適用されます。すでに代理店の皆様は、それぞれ改正のポイントに沿って体制整備をされているとっております。これから保険会社よりいろいろな確認を連絡してくるでしょう。その為にはエビデンス(確認書類)を用意しておく必要もあるでしょう。

現在、損害保険大学課程コンサルティングコースの受講生募集中です。未受講の募集人には積極的に受講を勧めてください。「損害保険大学課程」では募集人の品質向上を基盤としています。

消費者が求める代理店・募集人の姿とは次のとおりです。

1. 消費者に安心・安全を届けてくれる。
2. 消費者の生活・事業をあらゆるリスクから守ることを考えてくれる。
3. 最適でかつ適正・安定的費用での保険付保方法を提案してくれる。
4. 人間として信頼できる誠実さと熱意をもって仕事をしてくれる。
5. プロとしての広範囲で高度な知識をもちアドバイスしてくれる。
6. 迅速・的確に要望や苦情や事故に対処してくれる。

常に消費者の視点で行動し、日々の業務を通して地域における信頼の基盤をつくるのが、何よりも重要になります

福岡県代協は会員増強V12にむけて邁進中です。一人でも多くの新入会員を募って下さい。会員増強・国民年金基金・損害保険大学課程の三冠達成に本年もよろしくお願い申し上げます。

「新春セミナー」&「賀詞交歓会」のご案内

とき:平成28年1月22日(金) ところ:KKRホテル博多

■ 新春セミナー 15:00 ~ 17:45

- ・ 演題 : 「改正保険業法をみすえて代理店の将来は」
- ・ 講師 : 大塚 英明 氏 (早稲田大学大学院 法務研究科 教授)



■ 賀詞交歓会 18:00 ~ 19:30

- ・ 演奏 : テレベルト・グリーン(西南大OB 4人のアコースティック・フォークグループ)

全国一斉「代協正会員2月入会キャンペーン」

<2月1日~28日 1か月間>

日本代協は、全国の正会員数12,500店の目標達成のために、全国47代協で一斉に上記キャンペーンを実施します。(12月、1月の増減分もカウント)

この期間中に、福岡県代協は正会員数を572店にすることを求められていますが、12月末に569店まで増強していますので、あと3店で達成です。

そこで、福岡県代協は「正会員数を575店として12年連続増強目標達成(V12)」という年間の大目標を、2月のキャンペーン期間中に達成することをめざします。

V12まであと6店です。みなさまのご協力をよろしくお願いいたします。

国民年金基金加入目標(4名)達成へのご協力のお願い

福岡県代協 理事・相談役(全国損害保険代理業国民年金基金 理事長) 田中 仁

日頃は国民年金基金の加入促進にご尽力いただき有難うございます。

組織財務委員・年金基金特別委員の方々の精力的な働きにもかかわらず、福岡県代協は国民年金基金の年間加入目標をまだ達成できておりません。

この国民年金基金は、税の優遇など公的な年金制度として種々の特典があり、一般の個人年金等に較べて大変有利な年金制度です。年度末に向けて、加入対象者の掘り起しに引き続き取り組んでいただきますようお願い申し上げます。

11月に開催された第5回日本代協コンベンション式典で岡部会長の開会挨拶の中でも日本代協の事業活動において唯一目標達成できていないのが、会員拡大と国民年金基金であり、コンサルティングコースの受講者募集と併せた三冠達成に向けて、全国の皆様と力を合わせて取り組みたいとの発言がありました。

福岡県代協は是非ともこれに応えるべく、力を合わせて目標達成を目指しましょう！

損害保険大学課程<コンサルティングコース>

2016年度コースの受講申込受付は、2月19日までです

日本損害保険協会と日本代協が手を結んで誕生した損害保険大学課程も4期目を迎えますが、募集活動と教育の実務は、これまで通り、日本代協が中心になって運営しています。

「コンサルティングコース」の受講を修了し試験に合格したら、損保協会が認定する募集人資格の最高峰である「損害保険トータルプランナー」の称号が与えられます。

福岡県代協の募集目標は33名ですが、12月末現在の受講申込受付は10名で目標の30%です。あと1か月半の間に、23名の受講申込を得て目標を達成しましょう！

受講申込は、日本代協ホームページからリンクする専用のWebサイトから
(<http://www.sonpo-daigakukatei.jp/introduction.aspx>)

福岡県代協会員の皆様へ

1年間で1会員が1名ご紹介(入会)を!

日頃は代協活動に多大なご協力を賜り厚く御礼申し上げます。

代理店を取り巻く環境は年々厳しくなってきましたが、そのような中でも、代協には各地で活躍されている多くのトップ・プロ代理店が加入されています。生き残りをかけて頑張っている仲間を一人でも多く増やし、活きた情報交換を活発に行い、損害保険の普及と契約者・消費者の利益を守り、支持される代理店をめざしていく必要があると考えています。

そこで福岡県代協では、会員の皆様にご協力を賜る紹介(入会)運動を実施しています。

【会員候補者 例】

- 代協未加入のプロ代理店
- 保険業務も本業の一つとして捉えている兼業代理店
- 研修生卒業予定者

※ **入会関連資料をご送付申し上げます。事務局にご連絡(FAX)ください。**

すべての会員の皆様によるご協力を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。

平成28年1月5日

一般社団法人 福岡県損害保険代理業協会

会長 冨永 紘一

組織財務委員長 川添 廣志

このまま切らずに福岡県代協事務局(FAX:092-482-3435)に送信してください。

入会候補紹介連絡表

【入会資料送付先】

代理店名 _____ 氏 名 _____

所在地 _____

T E L _____ F A X _____

代申会社 _____ 所属支社 _____

【ご紹介者】

氏 名 _____ (所属支部 _____ 支部)